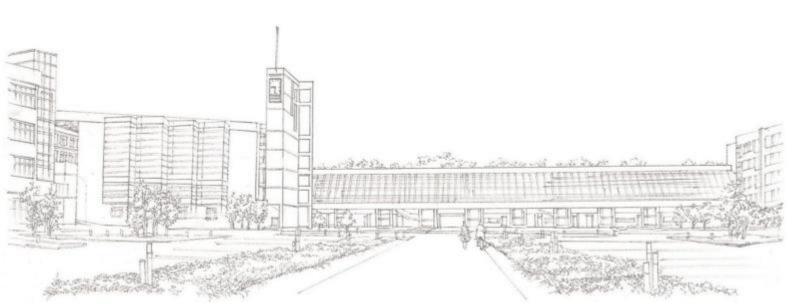


《电子商务实务》单元设计

商学系



单元设计

(2023~2024学年第2学期)

课程名称:	电子商务实务
教研室:	电子商务
制定人:	封 林 慧
制定时间:	2024-2-1

《电子商务实务》课程单元教学设计

单元标题: 网络零售		单元教学学时	6		
		在整体设计中的位置	第 9 次		
授课班级		上课地点	地滋楼		
	能力目标	知识目标	素质目标		
教学 目标	1. 熟练进行网上购物,学会网上支付。 2. 能够举例分析不同B2C网站的经营模式。 3. 能够熟练地在淘已的上开设和运营的相关的方,并将拍卖店铺的开门边下。	1. 熟悉B2C电子商务模式、C2C电商平台的分类。 2. 掌握B2C网上交易流程及B2C网站的后台管理功能。 3. 重点掌握C2C网上开店的流程。	1. 具有较好。 2. 具有较强、的的自 统分种题。 统分规能力。 经常的,是 经常的,是 经验,是 在,是 是,是 是,是 是,是 是,是 是,是 是,是 是,是 是,是 是		
能力训练任务	1. 了解B2B电子商务 2. 了解C2C电子商务 3. 了解网络零售市场的特点				
案例和 教学材料	(指教材或讲义、课件、参考资料、仪器、设备等) 案例 1. 天猫收费模式 案例 2. 淘宝网 课件 B2B电子商务 课件 C2C电子商务 课件 网络零售市场的特点				

单元教学进度

步骤	教学内容及 能力/知识目 标	教师活动	学生活动	时间 (分 钟)		
1	B2B电子商务	讲解B2C电子商务的分类、B2C网上购物流程和B2C后台管理、B2C电子商务网站的主要最利模式、B2C电子商务成功的关键因素	理解	90		
2	C2C电子商务	讲解C2C电子商务概述、拍卖平台的运作模式、店铺平台运作模式		90		
3	网络零售市场的特点	讲解零售市场特点	学生思考并理解	90		
作业	思考题: 1. 以淘宝网为例,说明C2C网上竞买和网上开店的具体操作流程。					
课后体会						

1