

试乘试驾前准备

一、单选题

1、参与试驾的销售顾问首先必须具备（ ），并接受过试乘试驾培训，具有一定的驾驶经验。（2分）

- A. 丰富的产品知识
- B. 突发事件的应变能力
- C. 合法的驾驶执照
- D. 基本驾驶技巧

2、试乘试驾是销售八步法中的第几个环节（ ）。（2分）

- A. 3
- B. 4
- C. 5
- D. 6

3、以下哪种车身贴不能作为广告粘贴在试驾车上？（ ）（2分）

- A. 销售店名称
- B. 其它品牌 LOGO
- C. 邀请试驾标语
- D. 销售店地址

4、直线加速应该选择（ ）的道路较合适？（2分）

- A. 上坡路
- B. 下坡路
- C. 弯路
- D. 平坦直路

5、试驾路线应该选择（ ）路段？（2分）

- A. 车辆少、行人少
- B. 路面平坦、直路
- C. 警察少、红绿灯少

- D. 以上都是

6、顾客到店试驾时前进或后退等漂移极限特技动作（ ）？(2分)

- A. 尽量展示
- B. 绝不能展示
- C. 可做可不做
- D. 有需要才做

7、带顾客进行试驾时应先让顾客试（ ），再试（ ）。(2分)

- A. 乘；驾
- B. 驾；乘
- C. 以上都是
- D. 以上都不是

8、试驾车清洁应多久检查一次？（ ）(2分)

- A. 每天
- B. 每周
- C. 每月
- D. 每季度

9、每位需要试乘试驾的顾客必然签署《客户试乘试驾协议书》，要求驾龄至少多少（ ）(2分)

- A. 无要求
- B. 一年以上
- C. 二年以上
- D. 三年以上

10、顾客试乘试驾前，试驾专员需要检查试驾车哪些项目？(2分)

- A. 水、电、油
- B. 灯光
- C. 轮胎状态
- D. 以上皆是