



任务巩固

任务名称	筛选客户	姓名:	成绩:
一、填空题 1. 客户筛选的原则_____、_____、_____。 2. 客户开发过程中, 销售顾问密切关注客户_____的记录和更新, 并由_____定期进行检查和辅导, 实现客户开发计划的有效开展。 二、简答题 1. 根据潜在客户的不同特征, 制定应对策略 (1) M+A+N: (2) M+A+n: (3) M + a+N: (4) m+A+N: (5) m+a+N: (6) m+ A+n: (7) M+a+n: (8) m+a+n:			