项目三任务五 教案

教学目标:

一、知识目标

了解敦煌网产品优化的方法,能够根据后台商品分析+数据去优化产品(标题、关键词、图片、价格、详情页等)

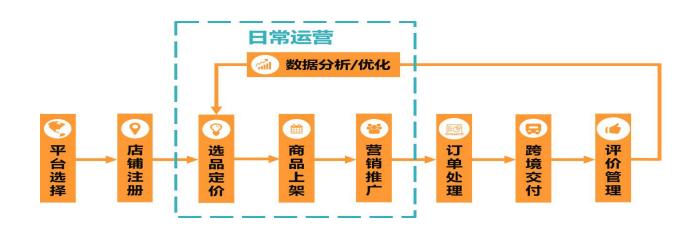
二、能力目标

熟练掌握产品优化技能

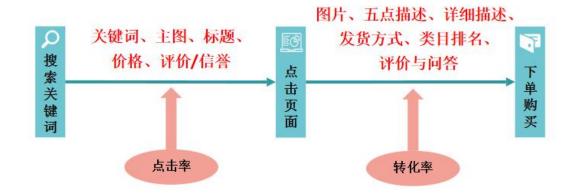
- 三、素质目标
- 1.养成积极主动学习意识;
- 2. 养成分析事物及选择最优的能力;

教学内容

敦煌网产品页面优化



网上购物的流程:

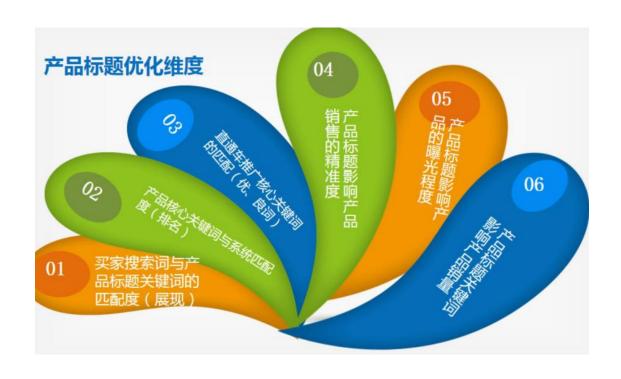


跨境电商的页面优化: 文案

- 标题
- 产品价格优化
- 详情 描述

1. 标题优化









2.产品价格的优化

对于多个 SKU 产品,将出单数最少的产品价格设低一些, 刺激买家 浏览购买。

举例说明:

为刺激买家购买,一定数量及以上产品(重量在物 流规定范围内)使用批发价(Bulk Price),在单 件原价基础上给予 2%-10%的折扣,实际是将一部 分国际物流费用优惠的部分让利给客户。

3 敦煌网的页面优化:详情描述

a 详情描述: 内容更丰富,形式更灵活,对于产品信息的补充,是 促成消费者下单购买的临门一脚。

b 在内容上,详情描述的作用在于解答消费者一路浏览未能解 决的 疑虑,达到说服消费者下单购买的目的。 c 在形式上, 图文并茂、简洁明了, 卖点和美感相结合。

一般将产品的详情描述分为四个部分:

- ① 以情怀和感性为立足点,讲述产品背景,以生动的描述营造场景,从而触发消费者的代入感,更容易获得消费者的认可,引起共鸣。
- ② 围绕产品本身,精准描述产品的参数、工艺等细节,让消费者能准 确获取所需要的产品信息。
- ③ 阐述为消费者提供的各种消费保障,包括品质保证、售后服务等, 打消消费者的购买疑虑。
- ④ 描述产品的包装信息,包括产品包含的配件、赠品等,让消费者 觉 得物超所值。

4、跨境电商的页面优化:图片

4.1 图片相对于文字更吸引消费者的眼球,传递更丰富、更直观的产品信息,特别是主图更是起着展示产品第一印象、吸引消费者点击的作用。

动态图可放 6 张,图片,应充分利用,注重首图 的展示效果。可以从正面、侧面、反面、细节、包装等方面呈现产品。 •为能更好地呈现图片的展示效果,不建议主图 加水印这种方式,会极大地降低买家的购物体 验,得不偿失。

a 符合跨境电子商务平台的要求

b尽可能地展示全方位的、场景化的产品信息

主图: 一般要求对产品进行整体展示

副图: 从不同角度展示出产品的 独特卖点的细节图、功能图和应用场景图

4.2 图片的排版



5. 文本描述的优化

电商主要依靠色彩、图片和文字来传达信息。 视觉是我们看到的表象,思想才是隐藏背后 的核心和灵魂。

好的文案,体现出卖家对于产品的熟悉与 喜爱以及对于买家的理解与尊重。

6. 优化购物须知



7. 引导买家评价

用五颗星标示图片给客户暗示正确的评价示范,引导客户给予好评。



五、总结及作业

在现有的店铺挑一个评分低的产品根据所学知识进行优化。