

张弼士



南洋华侨，1841年出生于广东潮州府大埔县(今梅州市大埔县)。1856年赴荷属巴达维亚(今印尼雅加达)谋生。

富可敌国的南洋首富

张弼士17岁，因家乡闹灾荒自汕头出洋，到荷属东印度巴达维亚（简称巴城，今印尼首都雅加达）谋生。先后做过米店杂工、矿工，后经人介绍到温氏米行做帮工。由于诚实守信、勤恳麻利又精明过人，深得老板信赖，不久就提拔他为账房先生，有了一定基础之后，经商才能开始显现。开设了一家经营各国酒类的商行。勤奋好学的张弼士一方面熟悉当地语言，一方面广泛结交华侨和当地人士，随时关注着当地的社会状况。他聪明机敏，遇事能屈能伸，善于权变，对人仁义宽容，得到了较好的口碑。有一段时间，一位名叫拉辖的荷兰青年军官经常到他的酒吧喝酒，经常不付钱甚至还无理取闹。伙计们都觉得这人是无赖，要哄赶出去，张弼士却对伙计说：“此人气质不凡，买醉闹事可能有难言的苦衷，以后大家不要对他冷眼相看，也不要要酒钱，还要以礼相待。”伙计依言行事，却让这位军官感到很诧异，探问究竟，伙计如实说明，这位军官感叹不已，含笑而去。

谁也没有想到的是，这位一度买醉的青年若干年后会成为巴城当地的总督。上任伊始，拉辖登门拜访张弼士，并致以感谢。当初的善缘如今开花结果，在巴城酒税和典当捐务承办权的投标竞争中，在拉辖的帮助下，张弼士轻而易举地中标。有了拉辖的照顾，张弼士在南洋的发展倍添助力。随后，张弼士又承包了荷属东印度（印度尼西亚）一些岛屿的鸦片烟税，资产迅速地扩充起来。从19世纪60年代开始的30多年间，张弼士经营的企业风生水起，涉及印尼、马来西亚的许多重要行业，构建了一个庞大的商业王国。据统计，到1869年，张弼士的财产达到8000万两白银，比清政府当年的财政收入（7000万两白银）还多1000万两白银，比当时江南首富胡雪岩的财产多出5000万两白银以上，成为富甲南洋的客家侨领，当之无愧的华人首富。

实业兴邦的先驱者

19世纪90年代初，张弼士在南洋的事业如日中天，对整个东南亚也影响深远，英国、荷兰殖民当局看重他的影响力，多次给他封官赐爵，却被他婉言拒绝。“吾生为华人，当为中华民族效力”，他这样说。当时的清政府历经多年内忧外患，国库空虚，治国无策。南洋华侨财富和影响力的迅速提升，也引起了清政府的注意。1893年，清政府派张弼士为槟榔屿首任领

事。不久，又升任他为新加坡总领事。从此，张弼士成为亦商亦官、一身二任的华侨实业家，奔走于中国和南洋之间。

1898年，张弼士携洋姨太太从新加坡到中国香港，打算搭乘德国轮船。出人意料的是，这家德国轮船的头等舱只卖给他的洋姨太太和德籍家庭医生，张弼士和属下由于是华人，只能坐统舱。张弼士勃然大怒，当即把船票撕个粉碎，怒吼道：“记住，以后我的轮船，凡德国人一律不卖票！”不久，张弼士就创办了“裕昌”和“广福”两个远洋轮船公司，而他们的航线正是德国远洋航运的航线，不仅如此，轮船设备、规格待遇等也和德国公司的完全相同，只是票价减半。这场价格战令德国轮船公司损失惨重，最后只得道歉求情，迫使德国轮船取消了歧视华人的规定。

自1893年应召回国后，张弼士多次受到光绪皇帝召见，他多次上书朝廷，建议振兴商务，核心思想主要有三个：一是设商部，二是开特区，三是引外资。1903年9月，光绪帝下诏成立商部，钦命张弼士为商部考察外阜商务大臣，成为当时影响颇大的事情。

1905年以后，为了实践“实业兴邦”，张弼士投资数百万银两，在两广创办织造、玻璃、建材、采矿、制盐、垦牧等多家企业，并为中国的金融、铁路做出了较多贡献。据史料记载，张弼士是中国第一辆拖拉机的制造者，第一批工业化国产机器制砖厂、玻璃制造厂、机器织布厂的创始人。

中国第一瓶白兰地的故事

创办张裕，是张弼士一生最大的成就，也是他在回国投资创办的企业中最成功的一家。1892年，张弼士拿出300万两白银，创办了中国历史上第一个葡萄酿酒公司张裕酿酒公司。张弼士具有浓厚的开放意识，公司创建即以公司制形式运营，这在120年前的中国可谓少之又少。1915年，张弼士带领中国代表团参加了旧金山巴拿马举行的太平洋万国博览会。这是中国首次派团亮相国际舞台。张裕产品最后压倒众多欧洲老牌葡萄酒，产自中国烟台的“可雅白兰地”、“红玫瑰葡萄酒”、“琼瑶浆”和“雷司令白葡萄酒”一举荣获4枚金质奖牌。激动地说：“唐人是了不起的，只要发愤图强，后来居上，祖家的产品都能成为世界名牌。”

堪比胡雪岩的“红顶商人”

1916年9月，在印尼巴城病逝，享年76岁，临终留下遗言，要“死葬家乡”。他的家属将张弼士的灵柩从南洋巴城运回广东大埔县安葬。据张氏家藏《先考张弼士府君生平传略》记载：“灵柩自巴城过槟榔屿，及由新加坡至香港，英、荷殖民政府皆下半旗致哀，香港英督及香港大学监督，均亲临致祭。”