

LOGO

没有LOGO可以删除



寻求电商盈利的真谛





大众创业 万众创新



看过了这么多创业成功的案例，学了一身本领的你们跃跃欲试，满腔热血的要创业了。



我要创业



要创业就要拉投资，投资人会问你：你的商业模式是什么？



要创业光凭自己的满腔热血是不行的，你还要有详细缜密的计划，最好写一个创业计划书。



什么是商业模式

商业模式就是企业开展商务活动的方法，企业就此获得利益，维持生存和发展。



商业模式的7要素模型



1

客户特征

2

产品和服务

3

生产流程

4

经营管理所需要的资源

5

企业的供应链

6

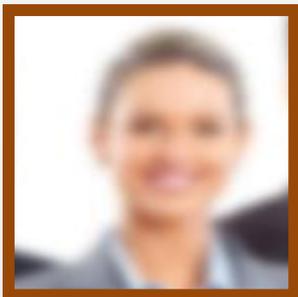
预期的经营收入

7

收益模式

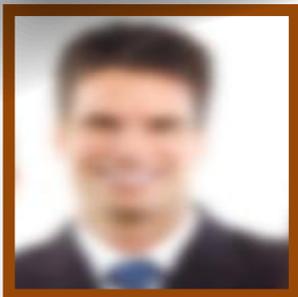


1.商业模式的7要素模型-客户特征



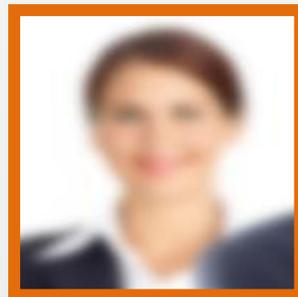
亚马逊

读者、年轻人、喜欢书、互联网使用者。



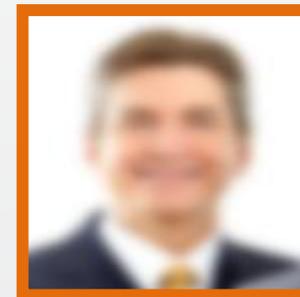
拼多多

卖家：中小企业
买家：收入中低水平。



eBay

二手物品交易者



短视频平台

抖音、快手、西瓜、火山



斗鱼TV直播

斗鱼是2014年正式改名上线的，因为之前斗鱼只是A站的一个分类，后独立出来的。斗鱼是一个多元化的直播平台，最早是游戏起家的，主打的也是游戏直播。斗鱼的发展很好，势头很猛，自制节目有很多，还有很多重要的游戏赛事直播版权，前景非常好。



快手

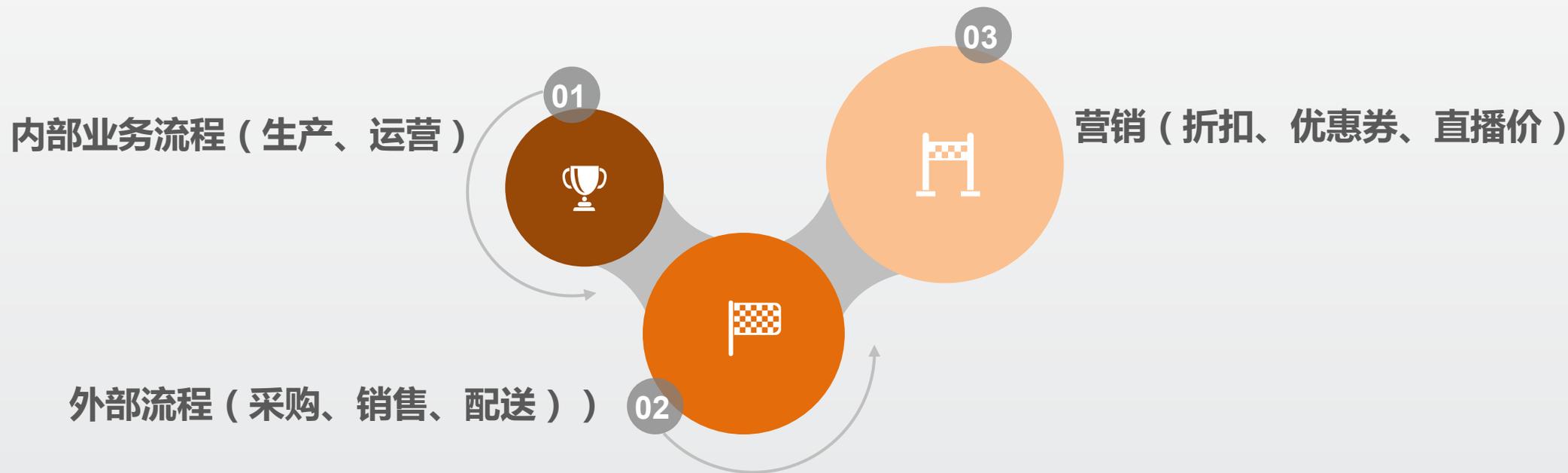
快手是2011年上线的，但是原本并不是做直播的，只是一个制作和分享GIF图片的APP，之后转型做了直播平台才迎来快手的春天。从2012年到2017年获得多轮融资，最近的一轮投资是腾讯的3.5亿美元。快手的粉丝基底强大，而且门槛较低，有众多的主播聚集在此，所以2018直播平台排名第一。



2.商业模式的7要素模型-产品和服务



3.商业模式的7要素模型-生产流程



规则

喵

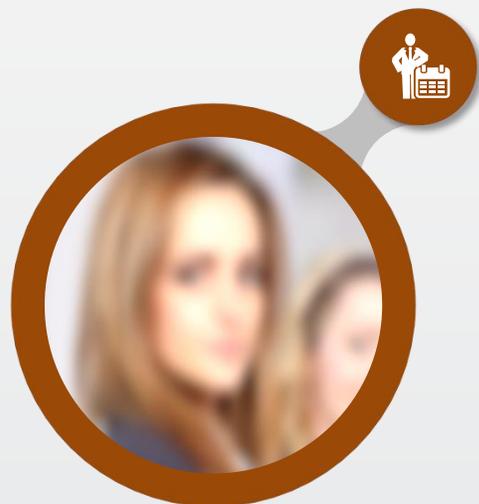
天猫双11 全球好货预售

10.21-10.31付定金 11月1日00:30开始付尾款

08:08
04月08日星期三



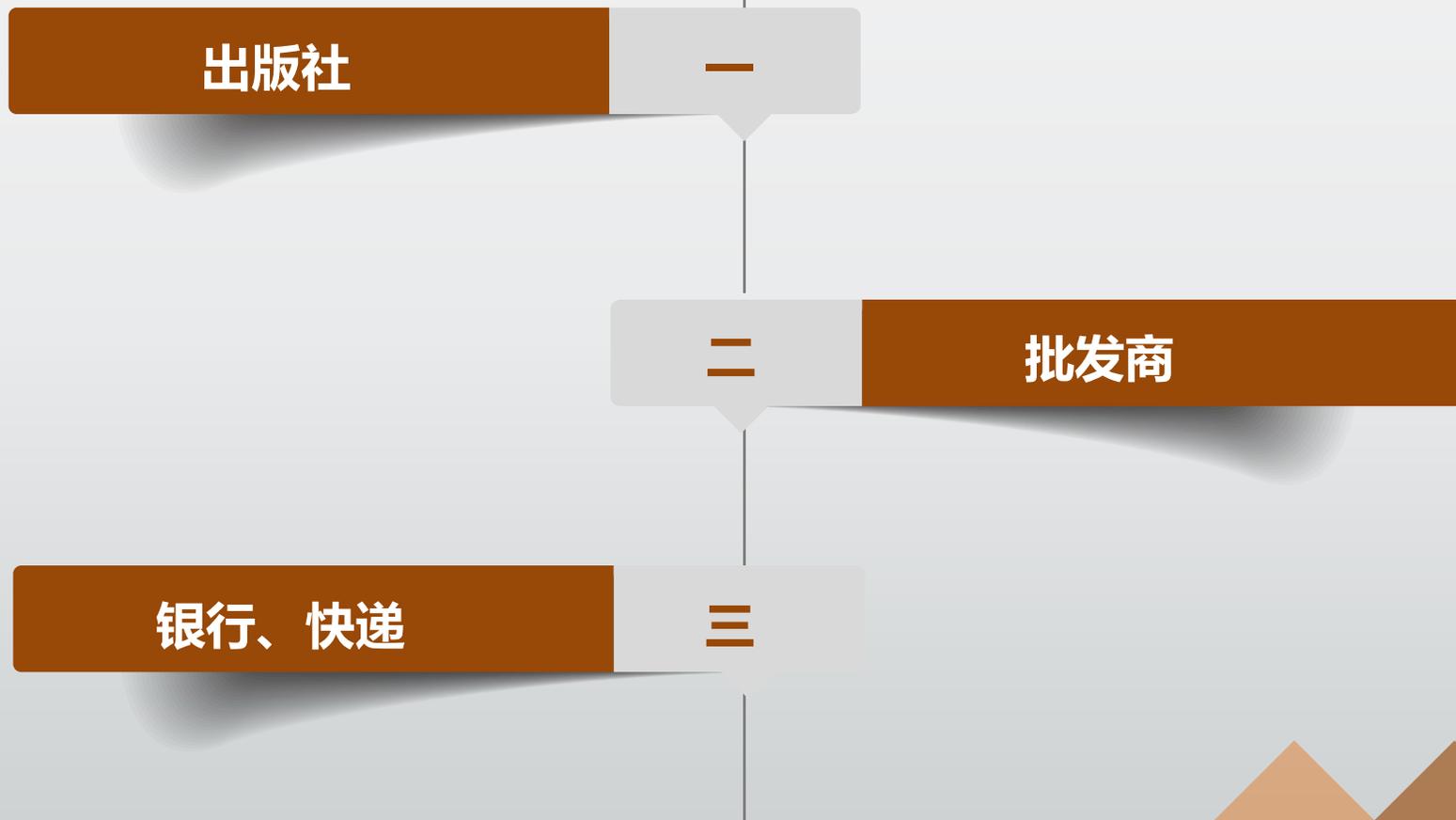
4.商业模式的7要素模型-经营管理所需要的资源



资源要素：

场地	80%
资金	70%
人员	95%
资格-药品（《我不是药神》）	50%

5.商业模式的7要素模型-企业供应链





6.商业模式的7要素模型-预期经营收入



预期成本



融资渠道



盈利能力



7.商业模式的7要素模型-收益模式



销售

进销差价：亚马逊、京东、苏宁



交易费

平台交易佣金
Ebay、AMAZON、阿里巴巴、
天猫、京东



广告费

展示、竞价
淘宝、拼多多



推荐费

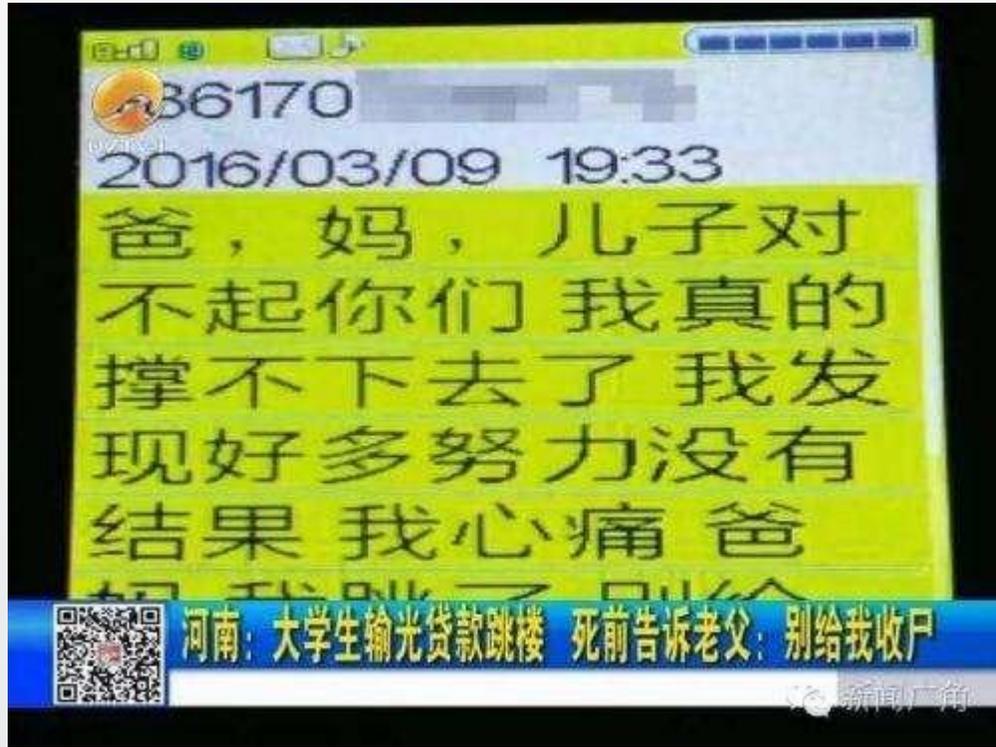
引流
百度搜索引擎



会员费和增值服务

阿里巴巴：诚信通、中国供应商
企业认证、独立域名、行业分析报告、搜索引擎优化
电商公司的高级别会员无条件免配送费、快速配送、价格优惠等等
不同权限（腾讯、视频网站）
无广告、高清晰、免费电影、优先全剧







其他收益来源-直播



直播中

礼物券: 5187

F 送出了超级跑车

Mr.Ray: 主播长的这么好看, 你家里人知道吗?

小香香: 好像我的初恋啊~勾起我了我回忆

喵大人: 今天穿的可爱风哦

F: 送出了超级跑车

7:07

李佳琦Austin 1922554 观看 | 上海

关注

淘宝直播 ID:92817

亲密度待领取

红包发放 先领后买更划算

小未耙耙送来 6

是小怪... 抽出

灰常漂亮的... 来了

钻粉4 小婧2784 2

铁粉2 xf小静静 没有美容仪吗

铁粉1 水晶心1955 快开始

钻粉5 mandyli1314 佳琦真好

赚钱秘籍

893.2万

薇娅viya 20470597 观看 | 广州市

关注

淘宝直播 ID:53707

红包发放 先领后买更划算

快速查看宝贝讲解

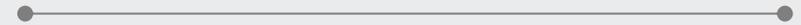
3 00:18:03	4 00:24:40	1 00:30:11	5 00:39:08
---------------	---------------	---------------	---------------



课后作业



撰写创业计划书



LOGO

没有LOGO可以删除



THANK YOU
谢谢观看